

成長企業のバックオフィスを一括管理



シリーズ概要

世界No.1のクラウドERPシステム「NetSuite」

NetSuiteは、ERP/財務会計および顧客管理(CRM)、Eコマースなどを含む主要な業務アプリケーション機能を、単一のシステムで提供するビジネス管理ソフトウェアで、世界中の16,000社を超える顧客に利用されています。



企業のバックオフィス業務と財務会計プロセスを強力に支援

「NetSuite」では、会社経営に必要なERP/財務会計、CRM、Eコマースなどの機能がひとつのアプリケーションに統合されており、業務プロセスが一元化されています。

ERP / 財務会計

NetSuiteは、財務管理、在庫管理、サプライチェーン、販売管理などバックオフィス業務に必要な機能を提供します。また、情報はリアルタイムにダッシュボードや事前に定義されたレポートで提供されます。ダッシュボードやレポート機能は要望に合わせて簡単にカスタマイズすることも可能です。

CRM

NetSuiteのCRMは、一般的なCRMソリューションとは異なり、商談管理だけではなく、マーケティング活動から販売活動、サポート業務、バックオフィス業務までを統合しているため、完全な顧客ライフサイクルの管理を実現します。これにより、企業は顧客を完全に把握することが可能になります。

Eコマース

NetSuiteは、PCIコンプライアンス準拠の強固なセキュリティを有した包括的なEコマース機能を提供します。Eコマースを統合したNetSuiteを用いる事により、企業は、Amazon.comライクなショッピング体験を提供可能となります。

ソリューション



あらゆる企業規模に対応
大企業から中堅・中小、急成長企業に採用



あらゆる業種に対応
業務機能はもろろん業種特化の機能を搭載



あらゆる役職に対応
CEOや財務責任者、業務担当者などあらゆる役職に対応



既存ソフトからのリプレイス
Microsoft DynamicsやSAP、国産パッケージソフトウェアから容易にリプレイス

短納期、低価格でクラウドERPの導入が可能に 業務プロセスの一元化と効率化を実現



製品概要

- 主に、会計パッケージやMicrosoft Excelなどを利用して業務を行っている中小企業やスタートアップ企業、外資系日本法人などで将来的にビジネスを成長させたい企業に向けたサービス。
- 最適な従業員規模は20名から100名程度でNetSuiteの標準機能を活用してビジネスを推進・改革でき、導入時に積極的に共同作業いただける企業に最適なパッケージ。
- あらゆる企業を想定した業務プロセスと利用者(役職・業務)ごとのダッシュボードがプリセット済み。

特長

世界 16,000 社の実績があなたの会社を生まれ変わらせる 妥協のない機能が中小企業に与える特長

業務の一本化

販売、購買、在庫、会計、CRMを一元管理

システム運用不要

面倒なシステム運用はオラクルが実施

働き方改革をサポート

あらゆる場所やデバイスから業務遂行

海外対応

多通貨・多言語、海外法令にも対応

業界ごとのベストプラクティス設定済み

基本的な業務から特殊プロセスまでプリセット

担当者に最適な画面を事前に用意

部門や役職に合わせた使えるダッシュボードを事前に用意

安心の24時間365日 日本語サポート

SuiteSuccessに関する質問に丁寧に対応

運用トレーニング体制完備^{※2}

使用方法などを体系立てて学びたい方のためにトレーニングを提供

※2: 別途有償で提供いたします

※運用費用は、NetSuite SuiteSuccessを10ユーザーで利用した場合の目安の価格です。契約は1年単位で行います。価格などについての詳細はお問合せください。

販売価格

	NetSuite SuiteSuccess Starter Edition	NetSuite SuiteSuccess
運用費用	月額100,000円台から ※初期導入費用込み	月額200,000円台から
導入期間	60日	90日
対象	主に小規模企業を想定	小規模から大手まであらゆる企業を想定

商品番号 1002429/1002428

NetSuite SuiteSuccess Starter Edition・
NetSuite SuiteSuccess