

携帯電話(スマホ/タブレット)によるリアルタイムな 営業報告で「業務の効率化」「情報の見える化」を促進



製品概要

「モバイル太郎」は営業支援システム(SFA)として、携帯電話(スマートフォン、タブレット)とパソコンで日報作成(日報管理)・経費管理・社用車管理等ができます。また、カスタマイズが可能なため、「営業支援」としてだけでなく各業種の「業務支援」ツールとして幅広くご利用いただけます。システムの形態は、現在各分野で普及が進み、今後ソフトウェアの主流になると予測されるクラウドコンピューティング(SaaS、ASPサービス)のため運用・管理コストを削減できます。さらに標準仕様でわずか3週間(最短1週間)で利用可能です。

機能

営業マン (担当者)	経営者、マネージャー (上司)
日報管理 営業日報作成 1.訪問予定 2.受注実績 3.商談プロセス 4.得意先商談履歴	日報管理 予算進捗管理 1.営業訪問予定管理 2.商談進捗管理 3.得意先商談履歴 (参照)
経費管理 経費伝票処理 (旅費交通費・会議費他)	経費管理 コスト管理 (日次参照可能)
社用車管理 車輛報告書作成 (走行距離・給油・燃費)	社用車管理 コスト管理 (日次参照可能)

特長

注目のクラウドで運用・管理コスト削減!

システムの形態は、現在各分野で普及が進み、今後ソフトウェアの主流になると予測されるクラウドコンピューティング(SaaS)のため導入費用は低価格で、セキュリティ面も安心です。さらに標準仕様でわずか3週間(最短1週間)で利用可能です。

クセになるWeb日報!

「モバイル太郎」は営業支援システム(SFA)として、携帯電話(スマートフォン、タブレット)とパソコンで日報作成(日報管理)・経費管理・社用車管理等ができます。使い勝手のよい「モバイル太郎」は、「クセになるWeb日報」とご好評をいただいています。

営業力を強化するビジネスアプリケーション

「できる営業マン」を育てるために社員教育やOJTを実施しても、目に見えた効果がなかなか上らないのが現状ではないでしょうか。「モバイル太郎」が効率よく的確な仕事ができる人材の育成に一役買います。業務の流れを見直して、営業力を強化したい企業様の期待に応えるビジネスアプリケーションです。

販売価格

個別見積

商品番号 1002589 モバイル太郎