

貴社でお持ちの生産・販売実績データを使って、 PC で手軽に未来の販売量を予測できるシステム

予測結果のグラフ表示や Excel 出力が可能で、生産（仕入れ）計画・販促企画等様々な業務に活用可能



中堅・中小企業に健全経営に**需要予測**の活用を！

大学の長年の研究成果がソフトウェアに結実

CustomForecast®

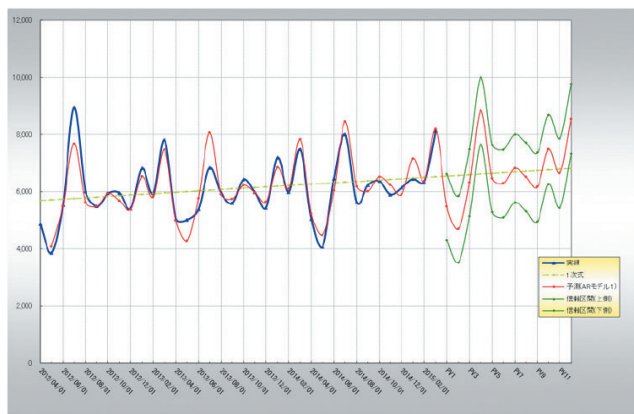
カスタムフォーキャスト

製品概要

- ・カスタムフォーキャストは、貴社でお持ちの過去の販売データから、統計的な手法を用いて未来の販売量を予測するシステムです。このような需要予測と呼ばれる分野は、経営工学の領域では古くから研究されてきましたが、コンピュータによる予測は高価なソフトを購入する必要があり、とても敷居が高いものになっていました。
- ・本製品は中小企業様向けに、低価格かつ操作しやすい予測ソフトウェアとして開発されましたが、大学の研究成果による理論的裏付けのある予測手法を用いており、産学連携の本格的なソフトウェアです。

機能

下図は本ソフトウェアによる予測結果のグラフの一例で、ある商品の時系列の販売実績量と将来の予測量を示しています。下図中の各グラフは以下の意味を示します。



システムに投入した実績データをそのままグラフにしたもの。

予測量のグラフとなり、青い線より後ろになる部分が将来の予測量ということになります。

赤いグラフに幅を持たせたようにその上下にある緑のグラフは、その範囲を「信頼区間」と呼び、確率的に予測結果がその範囲に収まる可能性が高い区間を示します。このグラフの上側を安全在庫量に利用する等に活用できます。

メリット

- ・一般的な WindowsPC 上でプログラムを直接実行するだけの手軽な使い勝手です（スタンドアロン）。
- ・実行結果は Excel ファイルとして出力されるため、工夫次第で生産計画の立案や在庫の最適化、商品戦略（商品の改廃、販促キャンペーンの立案）等、様々な用途で活用できます。
- ・本製品の予測手法は、販売予測分野に造詣が深く、本分野に複数の著作（右）のある元大阪府立大学教授の竹安教授が中心となり開発した手法となります。本製品の最大の特徴は、この信頼性の高い予測手法を、低価格のソフトウェアで利用できることです。
- ・ご希望の事業者様には、本ソフトウェアのデータを利用して将来の調達量（仕入量・生産量）を算出するツールを無償でご提供します。この調達量は、販売予測量、調達リードタイム、調達ロット等を考慮した月別の所要量として自動算出されます。



販売価格

個別見積

商品番号 1002294

CustomForecast(カスタムフォーキャスト)